

هل ترغب في تجنب جدال محتدم؟ هذه المقاربة قد تساعدك



وَجَدَ بَاحِثُونَ أَنَّ التَّأْمُلَ

فِي القييم وفهمها قبل مناقشة أحد الأشخاص يجعلك أكثر انفتاحاً

نا نقش أموراً بشأن اللقاءات أو مواضيع سياسية أو حتى من سيفوز بالمركز الأول في مباراة البطولة السنوية للرابطة الوطنية لكرة القدم الأمريكية Super Bowl هذا العام، ونادرًا ما تنتهي هذه النقاشات بخير وبدون مشاكل. كل واحد من المتحاورين مصر على موافقه وآرائه - وواثق جداً من قناعاته - والنتيجة الأكثر احتمالاً من هذا النقاش هي الجدال لا غير.

ولكن ماذا لو تأمل كل منكم في قيم أصحابه قبل أن تبدأ المشاجنات - كم يقدّر كل منكم مبدأ الولاء أو المساواة لدى الآخرين، على سبيل المثال؟ فقد يعزز المرء "تواضعه الفكري" [المترجم: التواضع الفكري هو خاصية تتضمن رؤية دقيقة ل نقاط القوة والضعف لدى المرء واعترافه بخطئه وانفتاحه على تغيير وجهات نظره عند الضرورة(1)]، وفقاً لدراسة جديدة(2). وهذا بدوره قد يؤدي إلى نقاش متحضر / مجتمعي مع الآخر - وربما حتى اتفاق بينهما. [المترجم] الحوار المتحضر هو في أبسطه ، حوار بين اثنين أو أكثر يهدف إلى ترسیخ تفاهم وفهم بنا لآراء الآخرين وجهات نظرهم بشكل أفضل بغض النظر عن قبولها / الموافقة عليها أو عدم قبولها / الموافقة جديدة(3، 4).



الحوار الحضري(4).

تقدم الدراسة طريقة "رائعة جدًا" لمعالجة مشكلة الجدل المحتمم، كما تقول تينيل بورتر Tenelle Porter، إن وتقول . البحث في تشارك لم التي Ball State ستيت بول بجامعة النفس في الباحثة هذه الدراسة لا تحافظ على استمرار المصالقات فحسب، بل قد تساعد الناس على التعايش بشكل أفضل سواء في علاقااتهم في أماكن العمل أو في العمل عن بعد.

لإجراء البحث، قام بول هانيل Paul Hanel، باحث في علم الاجتماع في جامعة إسيكس Essex، وزملاؤه بحشد أكثر من 300 طالب متطلع عن طريق إعلانات نشروها في إحدى الصحف المحلية وعبر الرسائل البريدية. وبعد ذلك، قاموا بتحريض مجموعات متكونة من طالبين أو من ثلاثة طلاب على مواجهة بعضهم البعض في غرفة وطلبووا منهم مناقشة مزايا الرسوم الدراسية في الجامعة. (إثارة المتناظرين، زرع أحد "المتطلعين" كجاسوس في كل مجموعة لزرع الخلاف بين المتناظرين).

طوال الحوار، سجل الباحثون طريقة الحوار بين المشاركين، والتي حللها خبراء لغة لاحقًا. ركز الفريق على كلمات معينة تستخدم للتعبير عن مدى الاقتناع أو عن مدى عدم الاقتناع، كلمات مثل "مطلقًا" و "إلى حد ما"؛ وما مدى ارتفاع أصوات المتناظرين أو هدوئها؛ وسلوكيات الحوار الأخرى،

مثل المقاطعة أو الإيماء بالرأس بالموافقة. استخدمت كل هذه المعلومات من أجل حساب درجة التواضع الفكري التي تكشف عن مدى توامع أحد المشاركين أو مدى تكبره / غروره.

بعد ذلك، شرع الباحثون في معرفة ما إذا كان بإمكانهم تلطيف الجو وتهيئة الحوار المحتمل بين المتناظرين. أثبتت الأبحاث السابقة أنأخذ قيم الآخر في الاعتبار يمكن أن يحد من اتفاقيته(5) وصادمه مع الآخرين. لذا قسم الباحثون المشاركين إلى مجموعتين: طلب من أفراد إحدى المجموعتين ترتيب أهم 19 قيمة لدى كل منهم في قائمة، مثل حرية قرار الفرد باختيار أفعاله ومدى قبوله للآخرين المختلفين معه، وأن يكتب لماذا هذه القيم مهمة له؛ وطلب من أفراد المجموعة الأخرى النقاش فيما إذا كانوا يحبون أو يكرهون قائمة من خمسة مشروبات مختلفة، مثل القهوة أو الشاي.

ثم طلب الباحثون من المشاركين إعادة النظر في مناقشة الرسوم الدراسية. أبدى حوالي 60% من المشاركين في مجموعة القيم مستوىً من التواضع الفكري في جلسة المناقشة الثانية هذه أعلى من أولئك الذين طلب منهم تصنيف المشروبات [حسب حبهم إليها أو كرههم لها]. وأفاد ما يقرب من 80% من المشاركين في مجموعة القيم بأنهم يشعرون بمزيد من التقمص الوجوداني والتعاطف بينهم، حسبما أفاد فريق البحث في ورقته التي نشرها في مجلة Royal Society Open Science (2).

لم يقس الباحثون مخرجات هذه النقاشات، ولم يقيّموا مدى ما إذا كانت المناقشات حضرية. يعتبر هذا التغيير في مقياس التواضع الفكري للفرد بدايةً قوية لبداية فهم كيف يمكن تحسين الحوارات على مستوى المجتمع ككل" كما قالت إليزابيث ما نكوسو Elizabeth Mancuso، أخصائية علم النفس الإكلينيكي في جامعة بيبيردين Pepperdine، والتي لم تشارك في الدراسة.



أضاف بورتر: "قد تكون التدخلات النفسية البسيطة [كما ذكر أعلاه] قوية جدًا". حقيقة أن ممارسة كتابة هذه القيم قبل الحوار قد استغرقت بضع دقائق فقط، تشير إلى أن المقاربة ستكون سهلة التنفيذ في كل شيء من الناقاشات المختدمه والغاضبة والمتعسفة على توיתر إلى المناظرات الرئاسية.

لاختبار ذلك، يرغب ها نيل وزملاؤه توسيع دراساتهم إلى وضعية أكثر طبيعية. على سبيل المثال، يخططون لاختبار ما إذا كان التأمل في القيم قبل النشر على الفيسبوك Facebook قد يمنع هذا النوع من الناقاشات المختدمه من أن تصبح نقاشات ضارة. ويريد الباحثون أيضًا استكشاف ما إذا كان تحديد قيم معينة لتدارسها، مثل المساواة بدلاً من الثروة، ستكون له تأثيرات مختلفة في التواضع الفكري أو حتى في مخرجات الحوار.

ترحب بورتر بأبحاث إضافية لمعرفة ما إذا كان للمقاربة أي تأثير في الحوارات الواقعية. إذا كان الأمر كذلك، ففي ذهنها تطبيق يخصها. تقول: "قبل أن تلتقي بعائلتك التي قد يكون لديها آراء تختلف عن آرائك في العطلة القادمة". "هل ستأخذ بعض الوقت مع نفسك لتدوين أفكارك ومشاعرك حتى تفهمها بشكل جلي لا لبس فيه قبل أن تتحدث إليهم وتحاور معهم؟"

